



Agent commercial H/F Freelance/indépendant

Okey Immobilier, c'est rendre l'immobilier unique à travers trois notions : l'attention, l'action et l'accompagnement que l'agence engage envers ses clients.

Notre réseau, d'une vingtaine de négociateurs, est expert du marché immobilier dans le Puy-de-Dôme, le Cantal, la Haute-Loire et l'Allier.

A travers nos mandats exclusifs, nous engageons nos meilleurs services et développons un accompagnement dévoué à nos clients.

L'esprit d'équipe, l'entraide et l'évocation des compétences sont au coeur de notre organisation pour permettre à l'ensemble de nos collaborateurs et partenaires de réussir dans leur activité.

Votre poste

En toute autonomie, vous représentez notre enseigne auprès des acheteurs et des vendeurs de biens sur nos périmètres d'activité.

Conditions du poste et avantages :

- sous le statut d'indépendant, vous êtes votre propre patron mais travaillez exclusivement avec Okey Immobilier en qualité d'agent commercial immobilier.
- vous bénéficiez d'une formation préalable à la fois pratique et théorique avec nos meilleurs commerciaux et d'un suivi adapté à votre convenance tout au long de votre parcours chez nous.
- aux commandes de votre propre réussite, c'est grâce au fruit de votre travail que vous obtenez du résultat.

Esprit d'équipe, coaching personnalisé et commission motivante, cette profession s'adresse à toutes celles et tous ceux qui veulent voir évoluer leur revenu et garder leur indépendance !

Votre profil

Vous avez déjà une expérience dans l'immobilier ou vous souhaitez vous reconverter ?

Nous recherchons des personnes autonomes, rigoureuses et enthousiastes avec une fibre commerciale prononcée et le goût du contact. Nos partenaires s'engagent à respecter un code déontologique en signant notre charte « esprit d'agence ».

Vos missions

Vous aurez comme missions principales :

- la prospection des biens à vendre,
- la visite, l'expertise et l'estimation des biens afin d'obtenir des mandats de vente pour en assurer la promotion,
- le contact commercial,
- l'accueil des acquéreurs et le conseil auprès de ceux-ci afin de les accompagner dans leur projet,
- le suivi administratif et financier du dossier jusqu'à la conclusion définitive de la vente,
- la fidélisation de vos clients sur le long terme.

Vous êtes...

Dynamique, volontaire, motivé(e) et aimez les challenges ? N'hésitez pas à nous adresser votre candidature !

Informations

Type d'emploi : Freelance / Indépendant

Prise de poste : possible tout au long de l'année

Secteur : Auvergne

L'entreprise est ouverte à l'accueil de personnes en situation de handicap et applique une politique en faveur de leur maintien dans l'emploi.

Rejoignez-nous :

Adressez votre candidature à l'attention de monsieur Guy ROCHE, président,
sur l'adresse contact@okeyimmobilier.fr